



HOLA! SOMOS...



Te damos la bienvenida a nuestro curso
Gestión de las Finanzas Personales



Clase 5.

Ingresos activos y pasivos.

Independencia y libertad financiera.



En esta clase vamos a hablar de uno de los puntos más importantes de nuestras finanzas y al cual generalmente no le prestamos la atención que se merece: nuestros ingresos.

Para mejorar nuestra situación económica y ahorrar más de forma constante, lo que realmente tenemos que hacer es revisar y repensar nuestros ingresos, buscando distintas formas de incrementarlos.

La verdadera estrategia para alcanzar la tranquilidad, la independencia y la libertad financiera va a venir siempre por el lado de los ingresos, nunca por el lado de los gastos.

¿Qué tipos de ingresos existen?

Ingresos Activos y Pasivos

	Ingresos Activos	Ingresos Pasivos
Tiempo y esfuerzo	Se generan mientras dedicamos tiempo y esfuerzo de forma activa y continua. Ej.: trabajar de lunes a viernes para una empresa o como autónomo	Se generan sin dedicar tiempo y esfuerzo actual, ya que dependen del tiempo y esfuerzo realizado en el pasado. Ej.: intereses de un plazo fijo.
Potencial	Están limitados por el tiempo que podamos dedicar a trabajar, nuestro conocimiento y el valor agregado que ofrezcamos con nuestro trabajo.	No están limitados por nuestro tiempo actual. Podemos beneficiarnos de otras personas que trabajen para nosotros. Se necesita tiempo, paciencia y constancia para lograr un nivel significativo de ingresos pasivos.
Impuestos	Suelen estar gravados con impuestos más altos. Ej.: cargas sociales e impuestos al trabajo en relación de dependencia.	Suelen estar gravados con impuestos más bajos o no pagan impuestos. Ej.: impuesto a la renta financiera para ciertos activos financieros (excluye plazo fijo).

Los ingresos pasivos pueden ser una forma de complementar los activos, para aumentar nuestra tranquilidad e independencia financiera. También pueden ser fuente principal de ingresos para darnos libertad financiera. A medida que logramos tener más ingresos pasivos, podemos pensar nuevas formas de generar nuevos ingresos de este tipo.

//¿Cómo incrementar nuestros ingresos?

Nuestros ingresos están relacionados con el valor que entregamos a otras personas. Para aumentar nuestros ingresos, tenemos que pensar cómo incrementar el valor que le damos a nuestros clientes, a la empresa en la que trabajamos o a quien sea que nos pague por nuestro esfuerzo y trabajo.

Tenemos que pensar cómo aprovechar mejor nuestros conocimientos, experiencias y talentos, para ponerlos al servicio de los demás y agregar todo el valor que podamos.

Lo más probable es que estos procesos no vayan a pasar de un día para el otro, sino que nos van a llevar tiempo. Con paciencia y consistencia, vamos a ver los resultados.

Lo importante es lanzarnos y poner en práctica nuestro plan. Recordemos que la acción lleva a más acción, mientras que la inacción, nos va a dejar donde estamos.





// Independencia financiera

Para las personas que reciben principalmente ingresos activos, el primer paso debería ser alcanzar la independencia financiera. Es decir, la cantidad de tiempo que podríamos vivir con nuestro estilo de vida utilizando nuestros ahorros.

Es importante aclarar que en los gastos mensuales no debemos incluir el importe que ahorramos todos los meses, ya que no tendría sentido seguir “ahorrando” si vamos a usar nuestros ahorros para vivir.

Si tenemos inversiones, hay que considerar que las mismas van a tener distintos niveles de liquidez y riesgo. Al calcular la independencia financiera deberíamos tomar las inversiones que tengan mayor liquidez y menor riesgo de pérdida de valor. Las inversiones con menor liquidez y mayor riesgo igual las podemos considerar, utilizando algún descuento. Es decir, no al 100% de su valor, sino en un porcentaje más bajo. A menor liquidez y mayor riesgo, menor porcentaje.

El tiempo que queramos tener va a depender de cada persona. Lo recomendable sería tener un mínimo de entre 3 y 6 meses de independencia, intentando apuntar a un objetivo real de entre 1 y 2 años. Este sería un tiempo razonable que nos daría la tranquilidad, en caso de perder el trabajo de forma imprevista.



**DECILE
CHAU
A TUS
DEUDAS**



// Libertad financiera

En pocas palabras, la libertad financiera se alcanza cuando podemos cubrir todos nuestros gastos, pura y exclusivamente con ingresos pasivos. Es decir, se logra cuando podemos vivir, con un estilo de vida deseado, sin trabajar.

Es importante aclarar que, si bien el concepto de libertad financiera se refiere a cubrir el 100% de los gastos mensuales con ingresos pasivos, este es un objetivo que se puede cumplir en etapas. Podemos arrancar con un objetivo del 10% o 20% de los gastos y luego ir subiendo poco a poco hasta lograr cubrir el 100%.

Al ser libres financieramente, ya no tendremos la obligación de trabajar sino que hacerlo se va a convertir en una elección. Al tener la posibilidad de vivir de los ingresos pasivos (producto de nuestras inversiones), podremos dedicar más tiempo a seguir pensando nuevos negocios y formas de incrementar dichos ingresos o, simplemente, disfrutaremos más del tiempo libre con nuestra familia y amistades.



**DECILE
CHAU
A TUS
DEUDAS**

SUMATE A NUESTRO PLAN Y DECILE...

